

Nuevo Laredo:

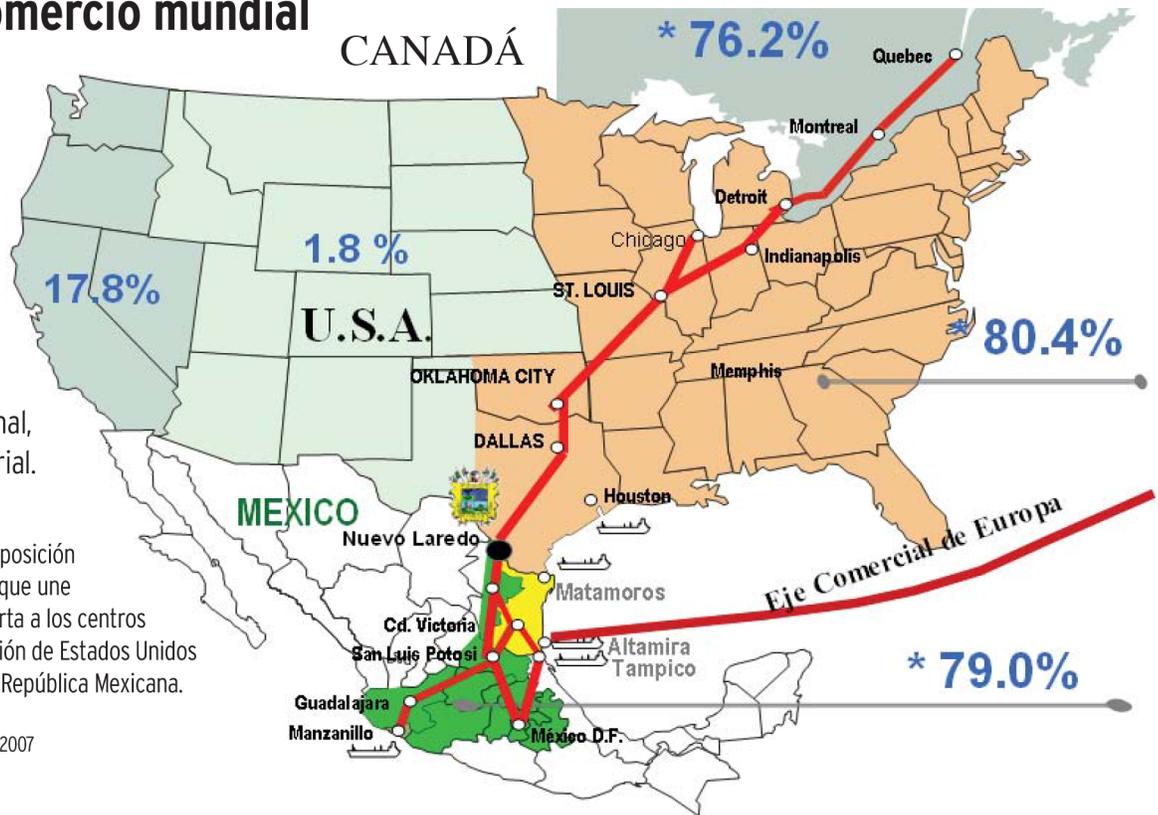
Eje del Desarrollo Económico de la Frontera Norte 2a. parte

Ruta del comercio mundial

- Centros de mayor densidad poblacional, comercial e industrial.

Nuevo Laredo tiene una posición geográfica insuperable, que une mediante la ruta más corta a los centros industriales de distribución de Estados Unidos de América, Canadá y la República Mexicana.

Fuente: R. Ayuntamiento 2005-2007



INTRODUCCIÓN

El crecimiento de la economía de Nuevo Laredo es un fenómeno que evoluciona con mucho dinamismo y desde diversos aspectos mantiene interesados a los investigadores, su dinámica económica, el nivel de vida de los habitantes, su vocación internacional y su constante evolución en la competitividad mundial, han ubicado a esta ciudad, como modelo a seguir para lograr el desarrollo integral de la Frontera Norte de México.¹

Es una zona que brinda amplias oportunidades pero también plantea grandes retos, para lograrlas extiende sus alcances en el comercio exterior al transitar por sus puentes internacionales más del 40 por ciento del comercio internacional del país.²

Las diferentes investigaciones sobre la localidad han tomado mayor relevancia por las cuestiones fronterizas internacionales acentuándose en

la actualidad estos estudios por los ataques terroristas del 11 de septiembre en Nueva York y Washington. La experiencia internacional nos dice que los países más que moverse hacia un mundo sin fronteras³ han fortificado sus límites territoriales y controlan más los flujos de actividad económica.

Por otra parte, las fronteras implican, a su vez, la gestión conjunta de una amplia gama de asuntos, incluido el control de los flujos que las cruzan⁴. Esta región conforma su importancia por las cuestiones económicas de la localidad.⁵

Un informe del Banco Mundial destaca la importancia de la economía local a nivel nacional, así como los retos que enfrenta el gobierno para manejar este rápido crecimiento económico, poblacional, y los problemas ambientales y sociales que pueden inhibir el tan necesario desarrollo económico local.⁶ En 2002 El Colegio de la Frontera Norte y la Secretaría de Gobernación elaboraron

un Diagnóstico integral de la frontera norte⁷. Aunado a esto, una gran cantidad de países están atentos a la forma en que México maneja su frontera norte de más de 3 mil kilómetros, y que abarca una amplia relación de asuntos: desde la migración hasta el comercio, pasando por inversión, transportes, medio ambiente, energía, narcotráfico y, más recientemente, seguridad y terrorismo.⁸

Las implicaciones económicas de estos asuntos son evidentes, y el caso del más estricto control fronterizo y las pérdidas económicas todavía por cuantificar para ambos países, en especial para México, son un ejemplo.

Un primer acercamiento al marco programático reciente del desarrollo nacional muestra con nitidez la importancia de la frontera norte como eje del desarrollo económico del país⁹, ya que el acelerado crecimiento poblacional representa uno de los grandes desafíos del desarrollo nacional.¹⁰

La frontera muestra la necesidad de incorporar una visión más completa por parte del gobierno local para que la amplia variedad de asuntos involucrados sean debidamente atendidos, ya que el abordaje de la cuestión fronteriza representa grandes retos para la diplomacia del siglo XXI.

El creciente deterioro ambiental es uno de los retos en esta región, resultado de la falta de medidas efectivas para preservar los abundantes recursos naturales y la biodiversidad en esta zona fronteriza. El presente trabajo de investigación realiza un diagnóstico a fondo sobre esta problemática y se organiza de la siguiente manera.

La parte 1, analiza la situación actual en la frontera norte y analiza la frontera como región estratégica en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, TLCAN; la parte 2 aborda los retos al desarrollo local y la industria maquiladora.



Fotografía: Demian Ayala

La industria maquiladora es uno de los sectores más desarrollados en la frontera norte del país y una fuente importante generadora de empleos.

EL RETO DEL DESARROLLO EN NUEVO LAREDO

La incorporación de México al General Agreement on Tariffs and Trade (Acuerdo General sobre Comercio y Aranceles) GATT, en 1985, inició un proceso de mayor apertura al capital y mercancías extranjeras que aceleró esta actividad, y a partir de la firma del Tratado de Libre Comercio (TLC) a finales de 1994, Nuevo Laredo se convirtió en importante punto de crecimiento en el país debido a la importancia de su dinámica industrial y de servicios, aunado a la inversión extranjera en esos sectores.

Por su ubicación, Nuevo Laredo se convierte en la ruta estratégica más corta a los principales centros industriales de distribución de Estados Unidos de América, Canadá y la República Mexicana.

Surge como una consecuencia del Tratado de Guadalupe-Hidalgo celebrado entre México y los Estados Unidos en febrero de 1848, dando así fin a la guerra entre las dos naciones. En realidad la fundación formal de lo que hoy conocemos como Nuevo Laredo ocurrió el 15 de mayo de 1755 en la margen izquierda del río Bravo. En 1767, al crear las autoridades del virreinato de la Nueva España la propiedad privada en la Colonia del Nuevo Santander, hoy Tamaulipas, a la Villa de Laredo se le señala un territorio que abarca ambos márgenes del Río Bravo. Al efectuarse el canje de ratificaciones del tratado de paz, el 30 de mayo de 1848, México y Estados Unidos establecen una nueva línea divisoria. La nueva frontera divide en dos a la primitiva Villa de San

Agustín de Laredo y es entonces cuando el 15 de junio de 1848, el gobernador de Tamaulipas Francisco Vital Fernández se dirige a Andrés Martínez, último alcalde de San Agustín de Laredo, elegido en la margen izquierda del río Bravo, dándole a conocer la nueva línea divisoria, la mutilación del territorio tamaulipeco y la pérdida para Tamaulipas de la parte norte del río Bravo de la Villa de Laredo.

Está ubicada en el norte de Tamaulipas, en el margen sur del Río Bravo en el límite fronterizo entre México y los Estados Unidos de América. La ciudad tiene 360 mil habitantes y se proyecta que sean 375 mil para el 2010,¹¹ y es parte de la binacional Zona Metropolitana Nuevo Laredo-Laredo, Texas, que tiene un total de 589.309 habitantes en el 2006, incluyendo los habitantes de Laredo. La cabecera municipal se localiza entre los 27° 30' latitud norte y 99° 30' longitud oeste, a una altura de 150 metros sobre el nivel del mar. El municipio está situado al norte del estado de Tamaulipas, limita al norte con los Estados Unidos de Norteamérica y con el estado de Nuevo León; al sur y al oeste con el mismo Estado, y con el municipio de Guerrero, y al oeste nuevamente con los Estados Unidos de Norteamérica. Su extensión territorial es de 1.334.02 km, que representan el 2.08% de la superficie total de Estado.

Las actividades económicas sectoriales en Nuevo Laredo se dividen en tres grupos. En el sector primario se encuentra la agricultura, ganadería, caza, pesca y recursos forestales. En el sector secundario se incluye a la industria de la transformación, maquiladoras, industria

de la construcción, sector energía e industria de la extracción. De igual forma, el sector terciario incluye al comercio, servicios y transportes. El sector maquilador manufacturero, comercial y de servicios destaca en la región fronteriza de México en términos de la contribución porcentual del producto interno bruto (PIB).

LA INDUSTRIA MAQUILADORA

Dentro del sector manufacturero destaca la industria maquiladora, donde se puede observar su elevado crecimiento en términos de número de establecimientos por Estado.

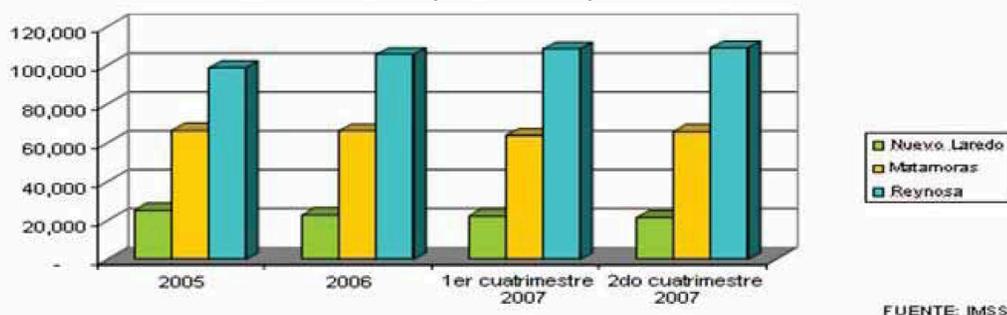
En el caso de esta región fronteriza se mantienen otras variables sin cambios, ya que existen ventajas de tipo geográfico en la producción destinada al mercado norteamericano. Estas ventajas se potencian más cuando como en el caso local, la vocación para la industrialización se ha desarrollado con anterioridad, por ejemplo el de la industria maquiladora que inició en los años sesenta.

Desde fines de los ochenta la literatura sobre comercio, geografía y desarrollo ha postulado que la política comercial afecta el tamaño y localización de las ciudades dentro de los países (véase entre otros Krugman y Venables, 1990; Krugman y Livas, 1992 y Rauch 1993), también sugiere que el comercio tiende a impulsar la actividad económica hacia regiones con bajo costo de acceso a los mercados extranjeros como los puertos (Limão y Venables, 2001) o las áreas fronterizas.

La industria maquiladora es uno de los principales motores que guían la economía local, sin embargo la

Nuevo Laredo: Eje del Desarrollo Económico de la Frontera Norte

Estadística del empleo en maquiladoras



desaceleración de la economía estadounidense, su recesión y el ingreso de China a la Organización Mundial del Comercio (OMC), perturbaron profundamente el dinamismo del sector, como puede analizarse el número de establecimientos no ha podido recuperarse.

Estadísticas económicas del Instituto Mexicano del Seguro Social, señalan que la Industria Maquiladora en esta frontera del 2005 al 30 de agosto del 2007 ha prescindido de los servicios de casi 3 mil 900 empleados, registrándose las principales bajas en el 2006 con casi 2 mil y otros mil 900 en el 2007; y mientras en Nuevo Laredo se registra una pérdida considerable, en Reynosa y Matamoros siguen creciendo, tan así que Reynosa del 2005 al 30 de agosto del 2007 generó aproximadamente 10 mil 200 empleos y Matamoros recuperó los que había perdido en el primer cuatrimestre del 2007 para mantenerse con 66 mil 50. Reynosa del 2005 al primer cuatrimestre del 2007 pasó de 150 empresas a 189, esto por el arribo de 39 nuevos proyectos de nuevas empresas y la ampliación de otras más, que han sido los principales detonadores de empleo en esa entidad tamaulipeca. Matamoros cuenta actualmente con 112 empresas maquiladoras, así como la ampliación de otras ocho.

En Nuevo Laredo por segundo año consecutivo, el sector económico que más bajas registró el año pasado fue el maquilador donde existen casi 43 empresas maquiladoras y se registra una pérdida considerable, ya que disminuyó de 25 mil a 21 mil empleos en la industria manufacturera.¹² Al cierre

del 2006, las maquiladoras daban empleo a 23 mil 215 trabajadores afiliados al IMSS y al concluir el 2007 registró 21 mil 352, por lo que la pérdida es de mil 863 puestos. Los trabajadores, según el informe del 2007 del IMSS, desempeñaban una actividad laboral en industrias maquiladoras.¹³

En los últimos 3 años el desarrollo de la industria maquiladora se ha visto paralizado por la salida gradual del territorio local, tres factores fundamentales se han identificado como responsables de este fenómeno.

a) La creciente competitividad de

la economía China como un poderoso factor que atrae a las grandes empresas manufactureras mundiales, que buscan relocalizar en el país asiático de manera particular aunque no en forma exclusiva, las fases industriales caracterizadas por ser intensivas en mano de obra.

b) La pérdida de competitividad de la economía de México expresada en la disminución del producto por hombre ocupado en el sector manufacturero y por el crecimiento de los salarios reales por encima del producto interno bruto (PIB).

c) Finalmente, los cambios en el régimen fiscal a la industria maquiladora, que acentuaron la fuerza de estos factores de expulsión. Primero fue la creación de un nuevo impuesto aplicable a la nómina de estas empresas con el establecimiento del llamado impuesto sustitutivo del salario (ISCAS), y después la modificación del régimen impositivo a la importación de insumos industriales como parte de los compromisos programados en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte.¹⁴

El impacto económico en la localidad de la salida de la industria maquiladora provoca graves trastornos en la economía local.¹⁵ Aunado a esto, la desaceleración económica de Estados Unidos podría tener impacto en esta frontera en el 2009, provocando el cierre de plantas maquiladoras localizadas en México y un éxodo hacia países más competitivos como ya ocurrió en 2001, lo que nos propone una nueva reflexión sobre la apertura económica y la industrialización local.¹⁶

Período	Cd. Juárez	Matamoros	Nvo. Laredo	Mexicali	Tijuana	México	Nacional
Dic-01	111.3	91.2	119.9	120.1	113.9	133.7	124.6
Dic-02	111.1	99.5	110.9	115.6	111.6	138.6	127.1
Dic-03	124.9	119.7	119.6	122.0	114.5	141.5	133.7
Dic-04	125.6	120.6	120.4	137.5	123.0	153.7	143.2
Dic-05	135.8	123.6	127.9	138.8	135.3	157.6	145.9
Feb-06	110.1	100.0	97.1	105.1	110.9	104.9	104.7
Feb-06*	104.8	101.3	102.5	109.1	112.5	106.3	104.4
Jun-06*	118.5	109.4	107.5	117.3	123.8	111.8	112.2

Nota: A partir de enero de 2006 la nueva base es el año 2003 igual a 100, esta sustituye a la de 1994. Fuente: Banco de Información Económica de INEGI.

Período	Cd. Juárez	Matamoros	Nvo. Laredo	Mexicali	Tijuana	México	Nacional
Dic-01	114.8	113.0	115.0	105.2	95.8	104.0	111.7
Dic-02	104.2	101.6	98.1	110.8	100.0	113.6	107.7
Dic-03	106.6	117.0	104.2	107.2	132.5	123.5	119.0
Dic-04	116.8	110.1	95.4	107.7	99.7	122.7	119.9
Dic-05	120.9	117.3	98.2	110.8	105.9	112.2	115.4
Feb-06	100.0	108.0	74.1	100.3	94.3	98.5	99.1
Feb-06*	100.7	100.7	77.0	94.3	93.7	91.3	99.0
Jun-06*	111.9	130.4	86.4	104.6	101.1	99.5	107.3

Nota: A partir de enero de 2006 la nueva base es el año 2003 igual a 100, esta sustituye a la de 1994. Fuente: Banco de Información Económica de INEGI.

RECAUDACIÓN EN PUENTES INTERNACIONALES DE NUEVO LAREDO-LAREDO TEXAS.



Fuente: Departamento de Transporte de Texas (World Trade Bridge) 15 de enero de 2008.

DESACELERACIÓN DE LA ECONOMÍA LOCAL

La economía local frontera con Estados Unidos es pilar de la economía de México, por lo que su desaceleración se refleja en el resto de la nación. Los efectos de la desaceleración en esta frontera mexicana también han tenido impacto, si analizamos más adelante han estado disminuyendo sus ventas hasta en un 70% a diciembre de 2007, debido a las detalladas inspecciones de agentes federales, en alerta máxima desde los atentados del 11 de septiembre del 2001.

La cercanía con la mayor economía del mundo tiene impactos en el desarrollo de México, en particular, en esta localidad de la frontera norte colindantes con dicha economía y en la cual la interacción formal e informal, rígida para algunos fenómenos sociales o económicos y flexible para otros, constituye un escenario con profundas contradicciones.

Si analizamos la información mostrada en el cuadro de la página 30, los indicadores del índice de ventas al mayoreo en la localidad se ubicaron en 74.1 unidades en relación con el promedio nacional de 99.1 unidades, lo que refleja un ritmo menor y podemos percibir que crecen muy lentamente o incluso no se ha recuperado.

Si analizamos la información mostrada en el cuadro de la página anterior, los indicadores del índice de ventas

al menudeo en la localidad se ubicaron en 97.1 unidades en relación con el promedio nacional de 104.7 unidades, lo que refleja un ritmo menor y podemos percibir que crecen también muy lentamente o incluso no se ha recuperado.

De acuerdo a este análisis, la expectativa es que el mercado de trabajo continúe con esta tasa en el 2008 e impacte en el 2009, ya que los índices de las ventas se esperan consistentes, e impacten en la marcha del mercado laboral, y aunque se esperan mejoras, el consumo local se verá acotado por un crecimiento lento de la masa salarial.¹⁷

Si deseamos analizar la situación actual del desarrollo de Nuevo Laredo se requiere identificar los problemas más serios y las carencias más evidentes e importantes que impiden o limitan el proceso de desarrollo de la localidad¹⁸. Dónde estamos y dónde queremos estar y cómo llegar a ello. Identificar los objetivos primordiales

y los obstáculos mediante el análisis utilizando los indicadores sectoriales relevantes existentes. Esto nos señalaría la magnitud de las carencias por sector, por ejemplo en cuanto a la relación comercial con Estados Unidos en noviembre del 2007 la recaudación en los puentes por cruces fue de 3.8 y en diciembre llegó a 3.9 millones, si se compara la recaudación neta en estos dos meses del año fiscal con el presupuesto, hay una diferencia de 100 mil dólares y un aumento de 2.63%, el reporte indica que el movimiento de vehículos ligeros fue de un millón 531 mil 967 unidades, mientras en el mismo periodo pero del 2006 fueron un millón 527 mil 464, para una diferencia de 4 mil 503 vehículos y un aumento del .3%, en peatones la dependencia informa sobre un ligero incremento del 5 por ciento con un millón 201 mil 282 cruces en el 2007, contra un millón 144 mil 071 registrados en el 2006.¹⁹

Sin embargo, según informes de

Jesús Olivares asistente del regente municipal de Laredo Texas, durante los primeros tres meses del 2007, cruzaron apenas 395 mil 882 camiones de carga contra 444 mil 645 en el 2006, para dar una diferencia de 48 mil 763 unidades, una baja en cuanto al comercio vehicular en esta frontera del 11%. Este podría ser un síntoma muy serio que debemos tomar muy en cuenta en la recesión de Estados Unidos y el impacto negativo que pudiese tener la desaceleración de la economía de este país en este lado de la Frontera.²⁰

En nuestro país, en la Frontera Norte y en particular Nuevo Laredo, necesitamos analizar cuáles son los mayores problemas estructurales como pueden ser el centralismo, la pobreza y el desempleo, y el deterioro ambiental que muchas veces son tratados al margen de las grandes políticas de desarrollo y desvinculados creando una falta de competitividad de su entorno territorial. Nuestro país tiene



Fotografía: Cortesía Javier Claudio Gamez

La ubicación geográfica de Nuevo Laredo, acceso preferencial bajo acuerdos comerciales, la convierten en una región estratégica para la exportación hacia los Estados Unidos.

Nuevo Laredo: Eje del Desarrollo Económico de la Frontera Norte



Fotografía: Cortesía Javier Claudio Gamez

El reto local de Nuevo Laredo es mejorar la infraestructura aduanera para cubrir las necesidades de la industria y comercio fronterizo, a fin de continuar con el liderazgo nacional de transporte de carga comercial hacia los Estados Unidos.

la necesidad de reconstruirse en sus diversos referentes económicos, sociales e institucionales, en donde una de las estrategias fundamentales de desarrollo económico se basa en las dinámicas territoriales y los esfuerzos de los actores locales. En Nuevo Laredo se tiene una realidad compleja y heterogénea, desarticulada muchas veces en los aspectos económicos, sociales, políticos y culturales del centro del país y de otros estados.

Nuevo Laredo es una región estratégica para el desarrollo de México. Así lo confirman el análisis del entorno nacional e internacional, la revisión de la literatura académica y las prioridades de planeación y programación del gobierno federal y del estado.²¹

El acelerado crecimiento poblacional representa uno de los grandes desafíos del desarrollo local, ya que la ubicación geográfica y su evolución económica le proporcionan una dinámica muy particular.²²

La construcción de su prospectiva económica es un asunto que tiene también una gran importancia por su influencia directa en la agenda económica futura²³, ya que se adolece de una planeación integral económica local a corto y a largo plazo.²⁴

Los procesos de globalización y apertura comercial de nuestra localidad hacen necesario establecer en forma inmediata acciones que permitan reposicionar a la industria en el escenario mundial, consolidar las operaciones ya existentes y atraer nuevos proyectos de inversión. El objetivo será generar los recursos materiales y humanos, así como las condiciones que permitan impulsar la transición de la industria hacia el mercado internacional. Para lograr este objetivo, resulta urgente, en primer lugar, fortalecer las ventajas competitivas que tiene la ciudad respecto a los países competidores, en función a su posición geográfica, acceso preferencial bajo acuerdos comerciales y las características demográficas. Dichas ventajas además deberán ser entre otras estrategias: la adopción de políticas agresivas, desarrollo de innovación y desarrollo de un esquema competitivo, para poder competir a nivel internacional.²⁵

Es necesario mejorar el transporte de las empresas de la región de la Frontera Norte y fomentar la construcción y mantenimiento de los sistemas carreteros regionales. La iniciativa privada y el gobierno, deben promover su operación y logística, en

un marco de cooperación binacional y regional de convivencia ordenada y respetuosa.

Se requiere de una infraestructura aduanera adecuada para las necesidades de la industria y comercio fronterizo, así como para el turismo; que potencialice las economías de ambos países y sea la plataforma de un crecimiento local sostenido. En coordinación con las autoridades gubernamentales de ambos países, la Frontera Norte requiere elevar sus estándares de seguridad; costo y tiempo en los cruces y trámites fronterizos, así como modernizar y desarrollar la infraestructura aduanera existente reduciendo los tiempos de cruce y apoyando la logística de las empresas mexicanas exportadoras. En materia de energéticos, contar con generación y abasto suficiente en energía eléctrica, gas natural, combustóleo, diesel y gasolina, con la calidad y precio adecuado que permita competir a nivel global. En materia de seguridad pública, apoyar a la localidad en el crecimiento desmedido de la inseguridad, debido a la falta de coordinación, incapacidad física, económica y material de parte de las autoridades de los tres niveles de gobierno, ya que

influye negativamente en la calidad de vida de los residentes fronterizos y en la conservación, desarrollo y flujo de inversiones a la región, limitando el crecimiento armónico regional fronterizo.

A fin de aumentar la competitividad se requieren esquemas de nuevas medidas e incentivos que nos permitan competir en las mismas condiciones con los comercios limítrofes ubicados en los Estados Unidos, y con ello evitar la fuga de consumidores y desarrollar esta importante actividad. Si estos aspectos no se abordan, el futuro de la economía local quedaría comprometida, ya que existen beneficios económicos que se podrían generar para el desarrollo local, sin embargo se requiere un ambiente propicio para los negocios en el que la infraestructura y la competitividad sean cuestiones prioritarias.²⁶ ||

** La tercera parte de este artículo será publicada en la siguiente edición, el cual analiza los retos de Nuevo Laredo en la preservación del medio ambiente.*

Referencias bibliográficas

- 1 Babún A. Presidente del CCE de Mexicali. "Frontera Norte, Grandes Retos, Grandes Compromisos". Foro de Desarrollo Económico de la Frontera Norte. México D. F., 18 de Abril de 2007.
- 2 Hernández F. "El reto del Desarrollo en Nuevo Laredo". Pág. 34. Plaza y Valdés México D. F. y Madrid España, 2007.
- 3 Ohmae, K. "El despliegue de las economías regionales. Oportunidades y Desafío empresarial", Ediciones DEUSTO, Bilbao, 1996.
- 4 J. Bhagwati, "Más allá del control fronterizo", Foreign Affaire en Español, vol. 3, núm. 2, 2003, pp.163-170; R. Daniels y O.L. Graham, Debating American Immigration 1882-present, Rowman & Littlefield, Lanham y Oxford, 2001; S.E. Lynn, "Beyond Border Control", Foreign Affairs, vol. 79, núm. 6, 2000, pp. 57-68; J. Ceglowski, "Has Globalization Created a Borderless World?", Business Review (Federal Reserve Bank of Philadelphia), marzo-abril de 1998, pp. 17-27, y J. Seabrook, "A Global Market for All", New Statesman, 26 de junio de 1998, pp.25-26.
- 5 Siqueiros apunta temas fundamentales de la región fronteriza: economía fronteriza, recursos naturales, movilidad regional, ocupación del territorio y usos del suelo, participación social, información y coordinación, L.F. Siqueiros, "Tierra Use Planear", en The Aspen Institute (comp.), op. cit., pp. 85-96.
- 6 Banco Mundial, México Urban Development: A Contribution to a National Urban Strategy, Reporte número 22525-ME, Resumen ejecutivo, Banco Mundial, Washington, 9 de noviembre de 2001.
- 7 El Colegio de la Frontera Norte (Colef), Diagnóstico integral de la frontera norte. Una perspectiva regional, micro regional y temática, Colef y Secretaría de Gobernación, Tijuana y México, 2002.
- 8 Entre la amplia literatura que aborda estas cuestiones fronterizas internacionales en general y las de México y Estados Unidos en particular, J. Ceglowski y B.V. Yarbrough y R.M. Yarbrough, The World Economy. Trade and Finance, The Dryden Press, Forth Worth y Orlando, 1997, defienden la continuada vigencia del papel económico de las fronteras políticas, ilustrando su argumentación con la situación de la frontera entre Canadá y Estados Unidos. S.E. Flynn, op. cit.; P. Orrenius, "Illegal Immigration along the U.S.-México Border: An Overview", Economic and Financial Review, Federal Reserve Bank of Dallas First Quarter, 2001, pp. 2-11, y más recientemente J. Bhagwati, op. cit., cuestionan las actuales medidas de control fronterizo y destacan la importancia de la cooperación binacional. L.A. Herzog, "The Shared Borderlands", en L. A. Herzog (ed.), Shared Space. Rethinking the U.S. México Border Environment, Center for U.S. México Studies, La Joya, 2000, pp.3-15, aboga por el manejo compartido del medio ambiente en la frontera México-Estados Unidos. M. Naím, "The Five Wars of Globalization", Foreign Policy, enero-febrero de 2003, pp. 28-37, analiza las distintas facetas de la globalización y fronteras internacionales; P. Martin, "Mexican-U.S. Migration Policies and Economic Impacts", Challenge, marzo-abril de 1995, pp. 56-62, presenta aspectos institucionales, de desarrollo y de distribución del ingreso en la frontera México-Estados Unidos; J. Seabrook, op. cit., estudia la movilidad de capital y de personas en mercados globales y R. Daniel y O.L. Graham, op. cit., hacen una reflexión crítica sobre la inmigración a Estados Unidos en el siglo XXI.
- 9 Hevilla M. "El Estudio de la Frontera de América". Biblio 3W Revista Bibliográfica de Geografía y Ciencias Sociales.No. 125, Universidad de Barcelona, noviembre de 1998.
- 10 Publicado por el Consejo Nacional de Población, Poder Ejecutivo Federal, Programa Nacional de Población 2001-2006, Consejo Nacional de Población, México, 2002.
- 11 Plan Municipal de Desarrollo 2005-2007. Periódico Oficial martes 5 de abril de 2005. Pág. 4.
- 12 El presidente de la Canacintra local, Delfino González Muñoz señaló que para el 2008 existe esperanza de que el sector maquilador recupere totalmente los empleos. Mencionó que en 2007, además del empleo perdido en la industria maquiladora, la Cámara Nacional de Comercio (Canaco) de la ciudad reportó la pérdida de otros tres mil empleos por el cierre de más de 600 negocios de diversos giros afiliados a dicho organismo comercial.
- 13 Fuente IMSS de Nuevo Laredo, viernes 11 de Enero de 2008.
- 14 El ISCAS fue aplicado en 2004; las maquiladoras empezaron a emigrar en 2001. Esto significa que la promoción del impuesto antes de su puesta en vigor creó expectativas desfavorables entre las empresas maquiladoras a las que estaban reaccionando. Como las empresas calculan el monto del crédito al salario transferido a cada trabajador y conocen con exactitud el monto generado por su propia nómina, estaban en condiciones de estimar el impacto económico preciso que tendría sobre sus costos laborales, la creación del impuesto. De acuerdo con la Ley del ISR de ese año en 2002, el crédito al salario para percepciones entre una y cinco veces al salario mínimo iba de 5.5 al 30%. De este modo, de la ponderación de la estructura de salarios en la empresa dependerá el impacto sobre los costos laborales (véase Díaz y Mendoza 2005).
- 15 En Díaz y Mendoza (2004) se analiza el impacto que el cierre de plantas tiene sobre los parques industriales donde estas empresas se alojan. El efecto inmediato de la cancelación de los contratos de arrendamiento de lotes y naves industriales es una interrupción del flujo de efectivo de los desarrolladores que, dado que este no se traduce en una disminución proporcional del pago del impuesto, se genera el riesgo de quiebra de esas empresas.
- 16 Jaime Loera, director de Operación de Industrias Rheem en entrevista personal en su análisis nos dice que su compañía y otras compañías de clase mundial como Sony, Caterpillar, Fromex y Modine, se han establecido en este municipio, porque confían en esta frontera, pero desde hace 15 años existe un rezago de infraestructura hacia los accesos a los parques industriales, indicó que existen otras ventajas e incentivos en Reynosa, en Tijuana, Piedras Negras, Ciudad Juárez y Matamoros, pero enfatizó que en Nuevo Laredo se pueden constatar esas carencias de infraestructura por que se corre el riesgo de cerrar las empresas en esta ciudad por falta de incentivos. Jueves 27 de septiembre de 2007.
- 17 Pese a la expansión que ha venido registrando la economía, los trabajadores y los gobiernos que los representan están dando muestras de creciente ansiedad con respecto al comercio internacional. La mayoría de los cambios ocurridos en el lugar del trabajo que han dado por resultado desplazamientos del empleo se pueden atribuir a los adelantos de la tecnología, pero es el aumento de las importaciones el que suscita mayor número de quejas. El proteccionismo es una respuesta equivocada. Se han propuesto a los gobiernos mejores soluciones para mitigar los temores de los trabajadores. David H. Feldman es Catedrático de Ciencias Económicas del College of William and Mary, en Williamsburg, Virginia.
- 18 Vázquez Barquero, Angelina: "Política Económica Local", Pirámide, Madrid, 1993, "Desarrollo Local, Una estrategia de creación de empleo", Madrid 1988.
- 19 Departamento de Transporte de Texas (World Trade Bridge Re-caudation, en Puentes Internacionales de Nuevo Laredo-Laredo, Texas) 15 de enero de 2008.
- 20 El expresidente de la Fed sostuvo que los síntomas son claros, las recesiones no ocurren de manera suave, suelen estar indicadas por una discontinuidad en el mercado y los datos de las semanas recientes podrían caracterizarse de esa manera. El Economista. "Greenspan vislumbra a EU cerca de la recesión". 215 de enero de 2008.
- 21 En una revisión preliminar se consultaron los planes vigentes de Sonora, Chihuahua, Coahuila y Nuevo León. La referencia completa aparece en la bibliografía, Gobierno Constitucional del Estado de Chihuahua, Plan Estatal de Desarrollo 1999-2004, Ediciones del Gobierno del Estado, Chihuahua, 1999; Gobierno Constitucional del Estado de Coahuila, Plan Estatal de Desarrollo 2000-2005, Gobierno del Estado, Saltillo, 2000; Gobierno Constitucional del Estado de Sonora, Plan Estatal de Desarrollo 1998-2003, Gobierno del Estado, Hermosillo, 1998, y Gobierno Constitucional del Estado de Nuevo León, Plan Estatal de Desarrollo 1997-2003, Gobierno del Estado, Monterrey, 1997.
- 22 Publicado por el Consejo Nacional de Población, Poder Ejecutivo Federal, Programa Nacional de Población 2001-2006, Consejo Nacional de Población, México, 2002.
- 23 Véanse R. Villarreal, México 2010. De la industrialización tardía a la reestructuración industrial, Diana, México, 1988; J.A. Millán y A.A. Concheiro, México 2030. Nuevo siglo, nuevo país, Fondo de Cultura Económica, México, 2000; M. Mazar, México 2005. The Challenges of the New Millennium, Center for Strategic and International Studies, Washington, 1999. Sobre prospectos económicos globales, véanse OCDE, The World in 2020, OCDE, Paris, 1997; Banco Mundial, Global Economic Prospects and the Developing Countries 2002, Making Trade Work for the World's Poor, Banco Mundial, Washington, 2002, y J. Micklethwait y A. Wooldridge, A Future Perfect. The Challenge and Promise of Globalization, Random House, Nueva York, 2003.
- 24 Como refiere con insistencia la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) en sus informes sobre México, la inclusión de prospectiva económica en los planteamientos gubernamentales ayudaría a enfocar las decisiones de política en prioridades de más largo plazo y no sólo en fenómenos cíclicos o coyunturales
- 25 Hernández F. "El Reto del Desarrollo en Nuevo Laredo" Editorial Plaza y Valdez. México, D. F., Enero 2007.
- 26 OCDE, Foreign Direct Investment for Development. Maximising Benefits, minimising costs, OCDE, Paris, 2002.